

アンケート結果

# 東京インデペンデンツ

2025年4月7日(月)@Tokyo Innovation Base+Zoom

- 【第1部】特別セッション: IPO表彰+特別講演
- 【第2部】第604回事業計画発表会

# IPO表彰 + 特別講演

- PicoCELA株式会社 代表取締役 古川 浩 氏

2025年1月16日(米国東部標準時) Nasdaq Capital Market市場に新規上場

事業内容:

無線通信に関する特許技術を活用した無線通信製品の販売・ソリューション・ライセンスの提供、  
及びクラウド監視システムの販売

- 参考になった
- 参考にならなかった
- どちらでもない

## コメント

- 上場おめでとうございます。ますますのご発展を祈念しております。
- 技術起点からビジネスにつなげ、IPO実現しており参考になりました。



# 第604回事業計画発表会

No.1569

株式会社グローバルゲイツ 代表取締役CEO 梅村 真之 氏

No.1570

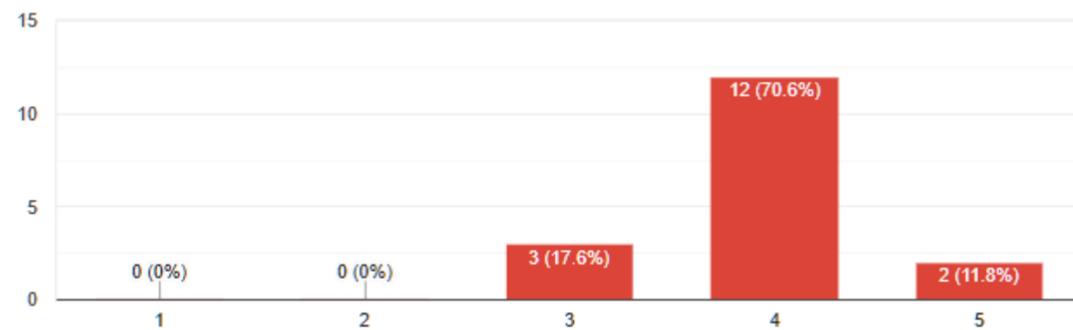
株式会社アリススタイル 代表取締役CEO 村本 理恵子 氏

# 株式会社グローバルゲイツ(代表取締役CEO 梅村 真之 氏)

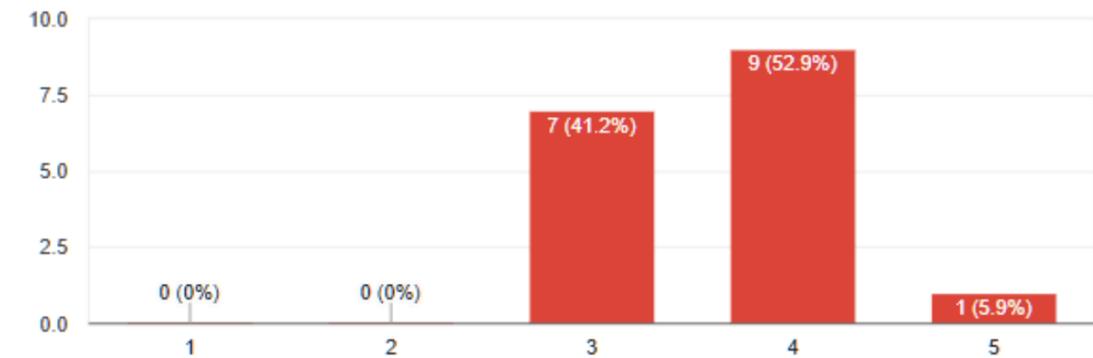
貿易業務、ハウスキーピングマネジメント事業、システム運営管理事業、コンサルティング事業

事業性評価 1(低)→5(高)

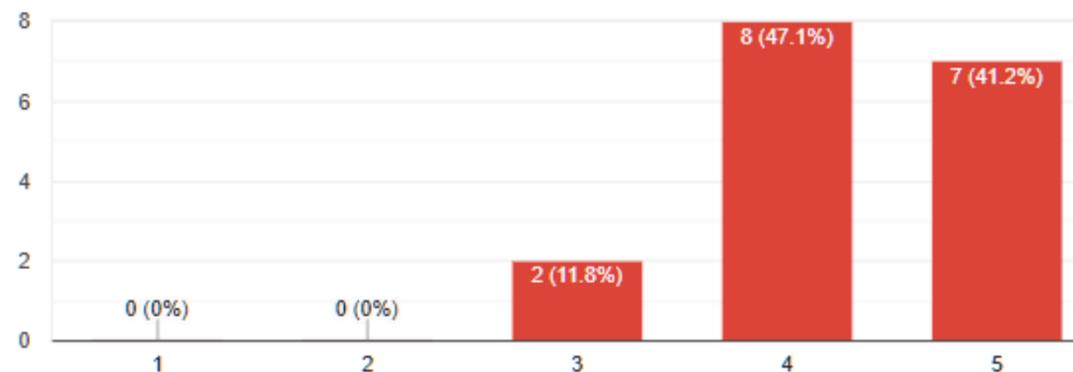
## 成長性



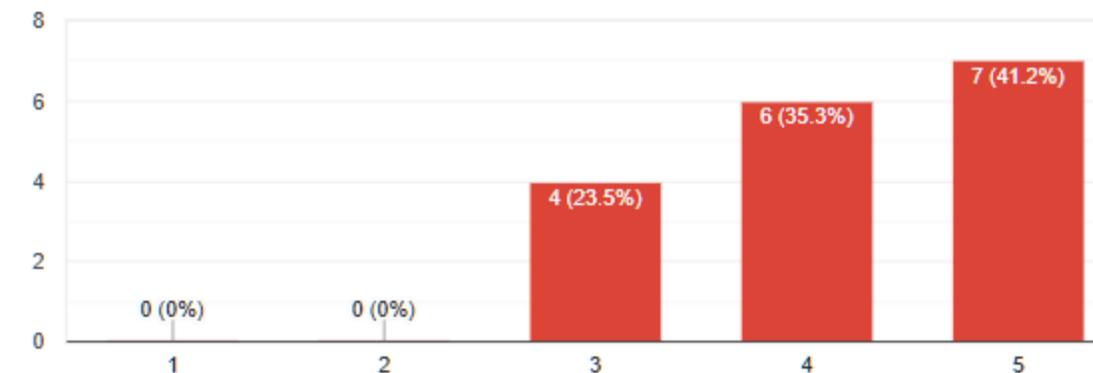
## 収益性



## 社会性



## 国際性



## 株式会社グローバルゲイツ(代表取締役CEO 梅村 真之 氏)

貿易業務、ハウスキーピングマネジメント事業、システム運営管理事業、コンサルティング事業

---

### コメント

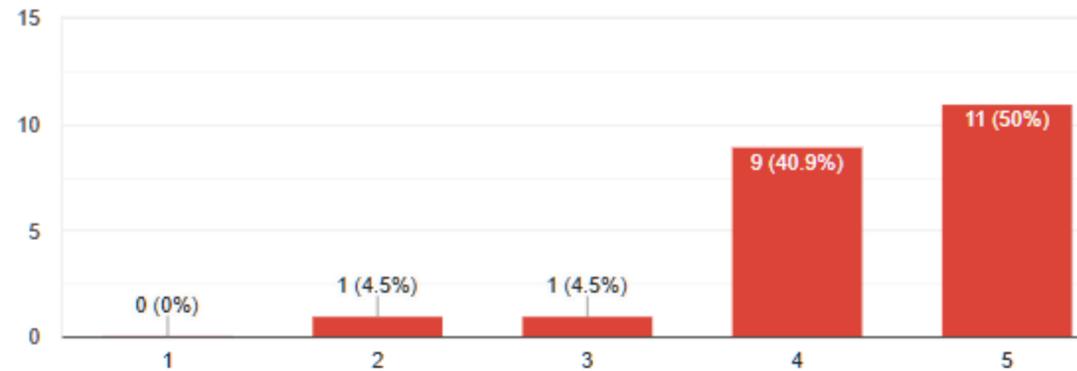
- 貴社基準でのプロの清掃員になるのにどれぐらいの教育期間が必要か
- ホテル側が本サービスを導入する価値をもう少し知りたい
- 清掃員の募集が成長のボトルネックだと思いますが、戦略があればご教示下さい。
- ニッチな領域、期待しています
- 社員採用が売上成長の重要課題になると思いますが、何か対策はお考えですか？

# 株式会社アリススタイル（代表取締役CEO 村本 理恵子 氏）

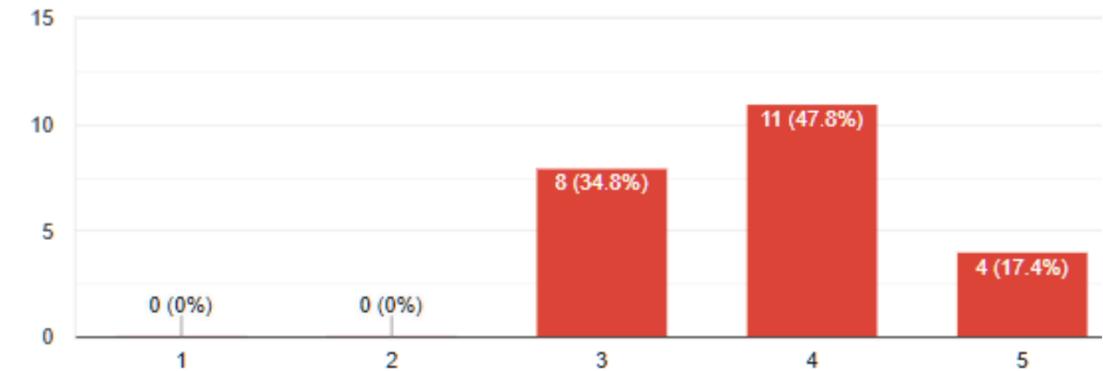
モノの貸し借りプラットフォーム「Alice.style」の開発運営、手ぶら旅行事業「Alice.style TRAVEL」の開発・運営

事業性評価 1(低)→5(高)

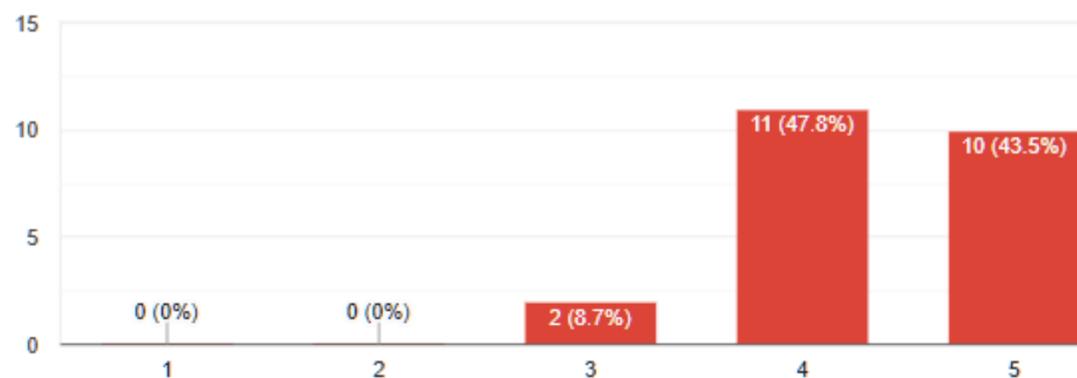
## 成長性



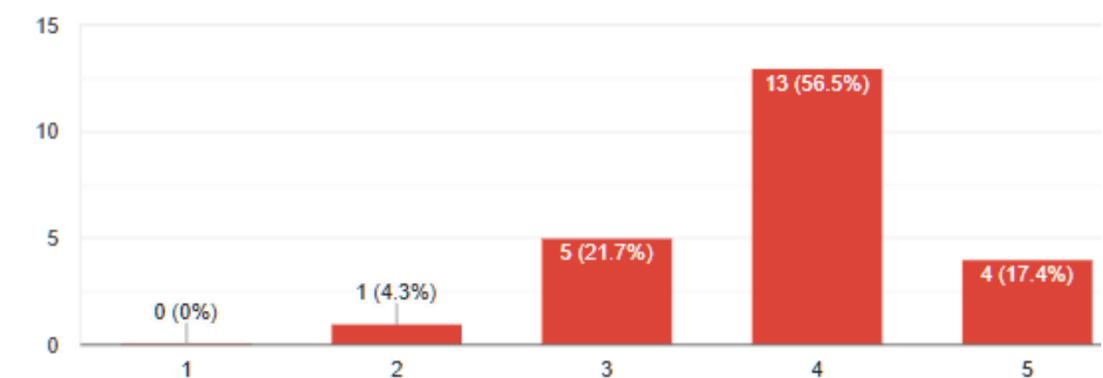
## 収益性



## 社会性



## 国際性



# 株式会社アリススタイル（代表取締役CEO 村本 理恵子 氏）

モノの貸し借りプラットフォーム「Alice.style」の開発運営、手ぶら旅行事業「Alice.style TRAVEL」の開発・運営

## コメント

- ユーザーのチャーンの原因やLTVを教えてください。LTVが大きければ結果的にユーザーからすると買った方が安い気もするのですが、どういうモチベーションでユーザーが継続しているのか教えてください。
- ゲーム機、ゲーミングPC、子供がねだる高い単価の製品は親のニーズにめちゃくちゃハマると思います。
- ニーズもあり成長できると思いますが、損益分岐点を上げているのは大きな固定費？それとも粗利が低い？その要因を教えてください。
- 高価なものであればあるほど、貸す側はダメージに関して慎重になると思うのですが、その保証や利用者の質の管理コストが高そうだと感じるのですが利用者の質を一定以上に留めるにはどうされているのでしょうか？ また、別の質問ですが、CtoCやBtoC、またその中でも複数の異なるビジネスなど複数の事業をされていますが、現時点で売り上げの割合がどれぐらいで、利益が最も大きい事業がなんであるかを支障のない範囲で教えていただければと思います。
- ニーズはあって、新品ではなく、レンタルで充分と考えるユーザーいるように思います。 ニッチな領域ですが、成長の可能性あると思いました。
- JAL、Vポイント会員の囲い込みは、収益性が高くなると思い、よい提携かと思います。
- 普段使っているものを貸すというユーザーの障壁をどう取り除いているのかももう少し聞きたいと感じました。
- シェアリングをうけることができる商品のラインナップはどのように決めているのでしょうか。会員数に大きく影響しそうに感じます。

ご参加・アンケートにご協力ありがとうございました。

特定非営利活動法人 インデペンデンツクラブ