

<アンケート結果>

第574回事業計画発表会

特定非営利活動法人インデペンデンツクラブ

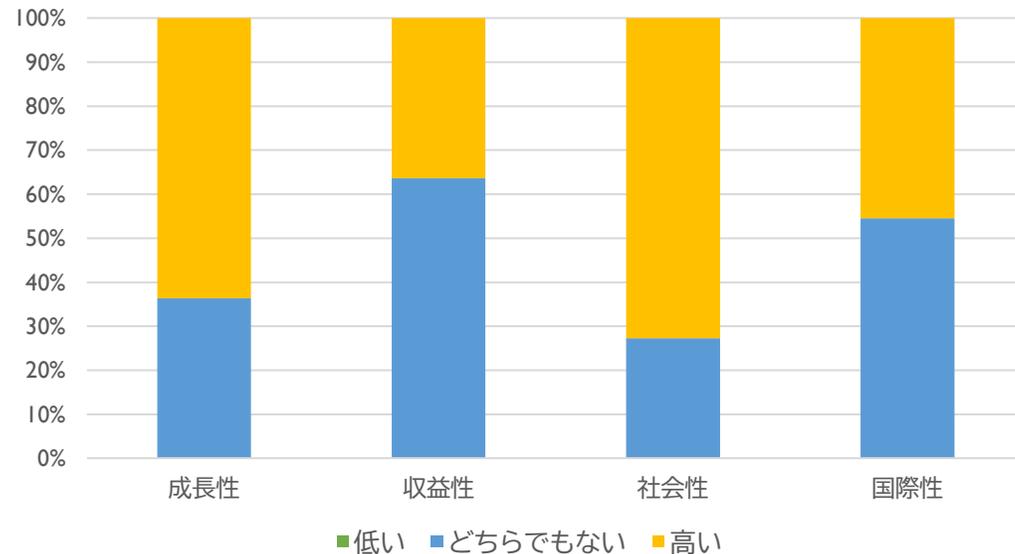
2024/4/12 FRI.

株式会社GIFU EXOSOME

代表取締役 五十川 裕高 氏

(事業内容) エクソソーム・細胞外小胞の染色剤販売・受託測定・含有商品の開発受託事業

事業性評価



◇コメント◇

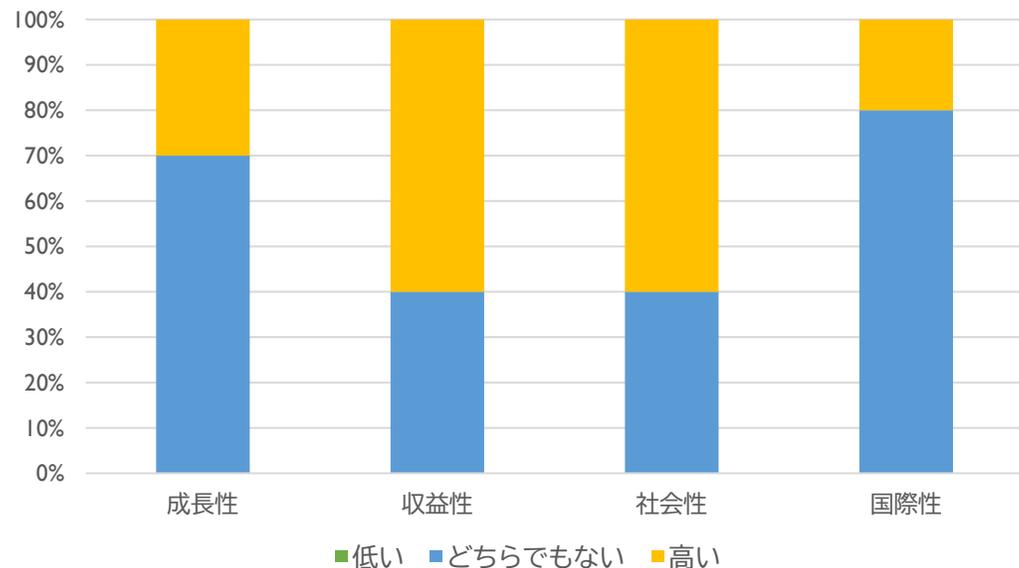
- ・ エクソソームは特徴あり面白い領域と感じました。
- ・ ユースケースが、B2B限定なのか、または、B2Cまで考えているのか、販売戦略を聞いたかったです。
- ・ 地味な甘酒販売から、高機能健康食品販売への脱皮にはブランド戦略が必要なのかな？『しろうさぎ』はそのブランド戦略にフィットするのか？将来ターゲット市場としての医療分野参入するにしても、祖業が片手間でよいということにはならないと思います。

タイムクラウド株式会社

代表取締役 西小倉 宏信 氏

(事業内容) 時間管理ツール「Time Crowd」の開発・運営事業

事業性評価



◇コメント◇

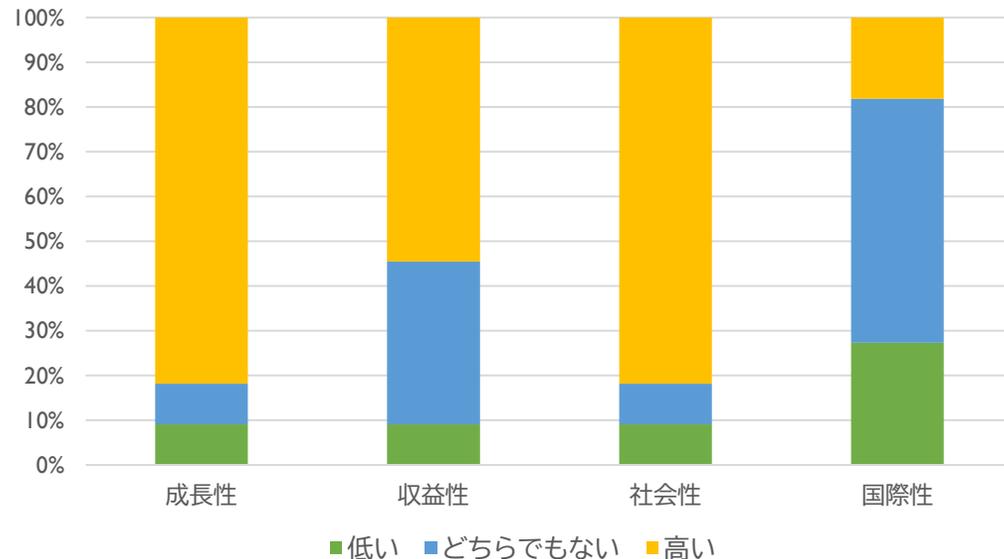
- まだmust haveになっていない印象を受けました。
- スケジュール管理はSLACKのような会社指定が多いですが、もっと自由に使える方法として、このTime Crowdの良さあると思いました。
- 事業内容自体の差別化が不明？プレゼン自体では、事業内容自体も良く理解できませでした。クラウド経費を捻出可能な付加価値創出フローが見えて来なかった。

株式会社souco

代表取締役 中原 久根人 氏

(事業内容) 物流シェアリング事業およびシステムサービス事業

事業性評価



◇コメント◇

- 倉庫のラクスルモデルは、使い勝手が良いければ成長可能性を感じました。
- フランチャイズして、普及することを期待します。できるだけアセットは持たない考え方にぴったりです。
- 倉庫業界の情報収集に、クラウド運営経費が最低4人(8hx3人+スペア)の人件費見積もりで、4千万円?くらいかかるとして、(ノーアセットなのに、固定資産税4k万支払ってるのと同様状態?) 粗利3割として、1億3千万の売上の損益分岐をダンボール預かり収益20円で作るのは、事業として成立するのか?よく目を凝らせば、入出庫収益500円が味噌なのか?となりました。すると、デッド在庫が発生しないためのヘッジが必要ですね~



ご視聴、アンケートにご協力ありがとうございました。

特定非営利活動法人インデペンデンツクラブ